

NÉGOCIATIONS

2018/1 — Printemps / Été, n° 29

Table des matières / Contents

Dossier : Spécial 6^e Biennale Novancia, Paris 2016 « Négociier des situations complexes »

(Coordonné par Doudou Sidibé)

Special Report: 6th Novancia Biennial, Paris 2016: Negotiating complex situations

(Coordinated by Doudou Sidibé)

DOUDOU SIDIBÉ

Négociier des situations complexes. Une introduction 7

WILLIAM ZARTMAN

What do you do if they won't negotiate? 9

TIMOTHEA HORN

Different diplomatic tracks to disarmament 21

ALAN JENKINS

Understanding and managing intractable conflicts: A critical assessment of the "system dynamics" approach 39

SANDA KAUFMAN, CONNIE OZAWA and DEBORAH SHMUELI

Negotiations in the public sector: Applying negotiation theory to multiparty conflicts 59

HABIB CHAMOUN-NICOLAS, FRANCISCO RABADAN, RANDY D. HAZLETT
et RAQUEL IBAR ALONSO

From distributive and integrative back to trans-generational negotiations. A statistical approach 75

Varia

LAURE ASSAYAG-GILLOT

Le compromis selon Paul Ricœur

Compromise according to Paul Ricœur

103

SALIF KONÉ

L'Accord de partenariat économique entre l'Union européenne
et l'Afrique de l'Ouest. Leçons d'une négociation

*The Economic Partnership Agreement between the European Union
and West Africa. Lessons from a negotiation*

121

MARINA HONTA, NADINE HASCHAR-NOE et EMILIE SALAMERO

L'État à l'épreuve de la régulation territoriale. La mise en négociations
des contrats locaux de santé

*The state and territorial regulation. The negotiating of contrats locaux
de santé*

143

JULIEN VIAU, HÉLA SASSI et HUBERT PUJET

La négociation responsable

Responsible negotiation

157